

Auf dem Weg nach oben? Wir auch. Vertriebsprofis und Handelsvertreter aufgepasst!

Neue Herausforderungen erfordern neue Ideen und Lösungen. Für den Weg an die Spitze suchen wir Menschen mit dem Blick für mehr.

cognita sorgt dafür, dass Unternehmen, Verbände und Kommunikations-Agenturen nicht den Überblick verlieren: Mit unserer Technologie haben wir die Nachrichten und Trends aus dem Internet stets im Blick. Für die bundesweite Vermarktung unserer zukunftsweisenden Dienste suchen wir erfahrene Vertriebsprofis:

Ihre Aufgaben

- ▶ Neukundenakquisition und Betreuung unserer Bestandskunden
- ▶ selbstständiges Arbeiten und Erstellung von Angeboten
- ▶ Repräsentation unserer Dienstleistung auf Fachmessen und Kongressen
- ▶ Erstellen von Präsentationen und Mailings

Was Sie mitbringen

- ▶ Engagement und Einsatzbereitschaft
- ▶ mehrjährige erfolgreiche Vertriebserfahrung
- ▶ ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- ▶ organisatorisches Geschick
- ▶ gute Allgemeinbildung, Textsicherheit und guter Stil
- ▶ gute Computerkenntnisse und Erfahrungen im Bereich Internetnutzung

Was wir bieten

- ▶ Mitarbeit in einem jungen, engagierten und kreativem Team
- ▶ angenehme Arbeitsatmosphäre mit flacher Hierarchie
- ▶ sehr spannendes Netzwerk im Bereich Medien, Politik und Start-Ups
- ▶ Möglichkeit das Produkt aktiv mitzuentwickeln und eigene Ideen umzusetzen
- ▶ attraktive und erfolgsorientierte Vergütung

Sende Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Lebenslauf und Referenzen per eMail an Christian Beilborn: careers@cognita.ch.

Büro Berlin

cognita AG
Chausseestrasse 86
D-10115 Berlin

t +49 30 340 600 200
f +49 30 340 600 200-8
e berlin@cognita.ch
w contact.cognita.ch