

Auf dem Weg nach oben? Wir auch!

Neue Herausforderungen erfordern neue Ideen und Lösungen. Für den Weg an die Spitze suchen wir Menschen mit dem Blick für mehr.

cognita entwickelt und betreibt die Medienbeobachtung **blueReport**, unsere Standorte sind Berlin und Zürich. Mit blueReport liefern wir unseren Kunden schnell die für sie relevanten Informationen und bieten in unserer nutzerfreundlichen Web App professionelle Analyse- und Reporting-Werkzeuge. Zu unseren Kunden zählen grössere Unternehmen, Verbände und Institutionen sowie Kommunikationsagenturen im deutschsprachigen Raum.

Für die Weiterentwicklung und die Vermarktung unserer fortschrittlichen Dienste suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt für unser Büro in Zürich einen

Account Manager (m/w)

Ihre Aufgaben

- ▶ Umsatzverantwortliche Entwicklung und Betreuung des Kundenportfolios Schweiz
- ▶ Professionelle Bearbeitung von Ausschreibungen, Angeboten sowie Verhandlung und Abschluss auf hohem Niveau
- ▶ Repräsentation unserer Dienstleistung auf Fachmessen und Kongressen

Was Sie mitbringen

- ▶ Betriebswirtschaftliche oder kaufmännische Grundausbildung
- ▶ Exzellente Deutschkenntnisse und sehr gute Allgemeinbildung
- ▶ Freude an internetbasierenden Dienstleistungen
- ▶ Berufserfahrung im erfolgreichen B2B-Vertrieb
- ▶ Verhandlungsgeschick und sicheres, selbstbewusstes Auftreten
- ▶ Ein umfangreiches berufliches Netzwerk (Kunden/Partner) ist wünschenswert

Was wir bieten

- ▶ Mitarbeit in einem expandierenden Unternehmen
- ▶ Angenehme Arbeitsatmosphäre mit flacher Hierarchie
- ▶ Sehr spannendes Netzwerk im Bereich Kommunikation und Social Media
- ▶ Langfristige berufliche Perspektiven
- ▶ Attraktives Gehaltspaket verbunden mit Entwicklungsmöglichkeiten in einem im DACH Raum agierenden Unternehmen

Senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung per eMail an Denis Nordmann:
careers@cognita.ch.