

cognita entwickelt und betreibt das Themen- und Medien-Monitoring **blueReport**. Die moderne «Software as a Service» (SaaS) Lösung wird vom eigenen Entwicklerteam kontinuierlich ausgebaut. Zu den Kunden von cognita zählen führende Unternehmen, Verbände und Organisationen sowie Medien- und Kommunikationsagenturen in Europa.

Für die Weiterentwicklung unseres aufstrebenden Teams suchen wir am Standort Berlin eine/n:

Account Manager (w/m)

Was dich erwartet

- ▶ Vertrieb von lösungsorientierten Dienstleistungen für Medien-Monitoring und Medien-Analyse
- ▶ Umsatzverantwortliche Entwicklung und Betreuung von Kundenprojekten in Deutschland
- ▶ Bearbeitung von Ausschreibungen und Konzeption individueller Monitoringlösungen
- ▶ Erschließung neuer Kundenpotenziale durch gezielte Akquise
- ▶ Bearbeitung von Kunden- und Interessentenanfragen
- ▶ Der Fokus liegt auf dem Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen

Was du mitbringst

- ▶ Berufserfahrung im Vertrieb als erfolgreicher Accounts Manager w/m
- ▶ Selbständige, zuverlässige Arbeitsweise und souveräne Computer-Anwenderkenntnisse
- ▶ Freude an internetbasierenden Dienstleistungen
- ▶ Souveränes Auftreten, rhetorische Gewandtheit und sichere Umgangsformen
- ▶ Hervorragende Deutschkenntnisse und sehr gute Allgemeinbildung
- ▶ Ausgeprägte Service- und Kundenorientierung
- ▶ Ein umfangreiches berufliches Netzwerk (Kunden/Partner) ist wünschenswert

Was wir bieten

- ▶ Abwechslungsreiche Arbeitsinhalte und regelmäßige Arbeitszeiten
- ▶ Gezielte Einarbeitung ins Tätigkeitsfeld sowie regelmäßige interne Weiterbildungen
- ▶ Mitarbeit in einem innovativen und expandierenden Unternehmen mit vielseitiger Kundschaft
- ▶ Angenehme Arbeitsatmosphäre in einem motivierten Team
- ▶ Verkehrstechnisch zentral gelegenes Office in Berlin Mitte – für Obst und Kaffee ist gesorgt
- ▶ Unbefristete Anstellung mit langfristigen Entwicklungsmöglichkeiten

Sende uns deine aussagekräftige Bewerbung per eMail an careers@cognita.ch.