

**cognita** entwickelt und betreibt das Themen- und Medien-Monitoring **blueReport**. Die moderne «Software as a Service» (SaaS) Lösung wird vom eigenen Entwicklerteam kontinuierlich ausgebaut. Zu den Kunden von cognita zählen führende Unternehmen, Verbände und Organisationen sowie Medien- und Kommunikationsagenturen in Europa.

Für die Weiterentwicklung unseres aufstrebenden Teams suchen wir am Standort Berlin eine/n:

## Trainee Account Management (w/m)

### Was dich erwartet

- ▶ Mitarbeit im Sales-Team und eigenverantwortliche Entwicklung von Kundenprojekten
- ▶ Vertrieb von lösungsorientierten Dienstleistungen für Medien-Monitoring und Medien-Analyse
- ▶ Bearbeitung und Lösung von Kundenanfragen in Zusammenarbeit mit anderen Abteilungen
- ▶ Der Fokus liegt auf dem Aufbau langfristiger Geschäftsbeziehungen

### Was du mitbringst

- ▶ Interesse an anspruchsvollem B2B-Lösungs-Vertrieb
- ▶ Selbständige, zuverlässige Arbeitsweise und souveräne Computer-Anwenderkenntnisse
- ▶ Freude an internetbasierenden Dienstleistungen
- ▶ Souveränes Auftreten, rhetorische Gewandtheit und sichere Umgangsformen
- ▶ Hervorragende Deutschkenntnisse und sehr gute Allgemeinbildung
- ▶ Ausgeprägte Service- und Kundenorientierung

### Was wir bieten

- ▶ Abwechslungsreiche Arbeitsinhalte und regelmäßige Arbeitszeiten
- ▶ Gezielte Einarbeitung ins Tätigkeitsfeld sowie regelmäßige interne Weiterbildungen
- ▶ Mitarbeit in einem innovativen und expandierenden Unternehmen mit vielseitiger Kundschaft
- ▶ Angenehme Arbeitsatmosphäre in einem motivierten Team
- ▶ Verkehrstechnisch zentral gelegenes Office in Berlin Mitte – für Obst und Kaffee ist gesorgt
- ▶ Langfristige Entwicklungsmöglichkeiten nach Abschluss des einjährigen Trainee-Programms

Sende uns deine aussagekräftige Bewerbung per eMail an [careers@cognita.ch](mailto:careers@cognita.ch).